



Unser Videoangebot*

Anwendungssoftware

- Skype for Business (DE)
- SharePoint 2016 (DE)
- Windows 10: Überblick & Neuerungen (DE)
- Access 2010 (EN)
- Access 2013 (DE)
- Excel 2010 / 2013 (DE/EN)
- Excel 2016 (DE)
- Neuheiten in Office 2013 / 2016 (DE)
- Office 365 (EN)
- Outlook 2010 /2013 (DE/EN)
- Outlook 2016 (DE)
- PowerPoint 2010 /2013(DE/EN)
- PowerPoint 2016 (DE)
- VBA Programmierung
- Word 2010 / 2013 (DE/EN)
- Word 2016 (DE)

Betriebswirtschaft

- Business Development (DE)
- BWL für Nichtkaufleute: Jahresabschluss und Controlling (DE)
- Legal English (EN)
- Learn statistics, become data smart (EN)

Leadership

- Intensivkurs Change Management (DE)
- Change Management Training (EN)
- Conflict Management (EN)
- Führung und Personalverantwortung (DE)
- Werden Sie zur Führungspersönlichkeit (DE)
- Intensivkurs Führung und Management (DE)
- Management-Basics für Nichtmanager (DE)
- Führungspersönlichkeit entwickeln (DE)
- Teams effektiv leiten (DE)
- Was macht gutes Management aus? (DE)
- Wie Sie den richtige Ton treffen - Führungskommunikation (DE)
- Innovation und Start Ups managen (DE)
- Managementcoaching (DE)
- Gesunde Mitarbeiter, gesundes Unternehmen (DE)
- Individualführung - Zusammen Erfolg erreichen (DE)
- Kommunikationsmodelle in der Führung (DE)
- Beziehungsmanagement in Führungspositionen (DE)
- Krisenmanagement - Schwierige Situationen als Führungskraft meistern (DE)
- Meetings: wirksam und zielgerichtet (DE)
- Leadership Skills (EN)
- Mediation und Konfliktmanagement (DE)
- Mitarbeiterpotentiale entdecken, fordern und fördern (DE)

- Intensivkurs Strategisches Management (DE)
- Teamführung - zusammen Erfolge gestalten (DE)
- Betriebliches Gesundheitsmanagement - Gesundheit schaffen und erhalten (DE)
- Psychologie & Führung im Berufsalltag (DE)
- Essentials: Change Management/

Marketing & Vertrieb

- Bei Anruf Erfolg - Richtig telefonieren (DE)
- Brilliant Customer Service (EN)
- Einführung ins Online Marketing (DE)
- Optimale Gesprächsvorbereitung (DE)
- Überzeugung: 12 hochwirksame Strategien (DE)
- Preise selbstbewusst verkaufen: Teure Fehler vermeiden (DE)
- Hochwirksame Abschluss-Strategien (DE)
- Heiß auf Kaltakquise (DE)
- Kundenbindung (DE)
- Marketing Grundlagen (DE)
- Reklamation - Eine Reklameaktion (DE)
- Sales Training (EN)
- Erfolg im Geschäftskundenvertrieb (DE)
- Steigern Sie Ihren Verkaufserfolg (DE)
- Wirkungsvoll kommunizieren und professionell verkaufen (DE)

Persönlichkeitsentwicklung

- Stress im Griff (DE)
- Gedächtnistraining (DE)
- Netzwerke aufbauen, Kontakte pflegen (DE)
- Schluss mit Lampenfieber - Wie Sie sicher werden (DE)
- Gekonnt Auftreten & Wirkung zeigen (DE)
- Motiviert sein, motiviert bleiben (DE)
- Achtsamkeit (DE)

Präsentation & Retorik

- Communication Training for Executives (EN)
- Communication Training for Managers (EN)
- Effective Communication in the Workplace (EN)
- Imageaufbau - So verkaufen Sie sich besser (DE)
- Kommunikation für mehr Durchsetzungsvermögen (DE)
- Mit Körpersprache überzeugen (DE)
- Präsentationskompetenz (DE)
- Presentation Skills Training (EN)
- Rhetorik und Kommunikation (DE)
- Stimmtraining: Erfolgsfaktor Stimme (DE)
- Strategic Negotiations (EN)

- Typisch deutsche Englischfehler vermeiden (DE)
- Vom Präsenztrainer zum e-Trainer (DE)

Produktivität

- Business-Etikette: Stilsicher im Geschäftsalltag (DE)
- Effizient lesen am Bildschirm (DE)
- Effektiv Kommunizieren: Gesprächstechniken (DE)
- Gesundes Arbeiten am Bildschirmarbeitsplatz (DE)
- Mehr schaffen in weniger Zeit (DE)
- Fremdsteuerung und Unterbrechnungen vermeiden (DE)
- Selbstmanagement: Effektiver durch den Tag (DE)
- Die Informationsflut in den Griff kriegen (DE)
- Speed Reading (DE/EN)
- Stress effektiv bewältigen (DE)
- Zeit-, Selbst- und Stressmanagement (DE)
- Time Management (EN)
- Professionelles Zeitmanagement (DE)

Softskills

- Interkulturelle Kompetenzen (DE/EN)
- Interkulturelle Grundlagen (DE)
- Interkulturelle Kompetenz: Arabische Länder (DE/EN)
- Interkulturelle Kompetenz: China (DE/EN)
- Interkulturelle Kompetenz: USA (DE/EN)
- Internationaler Vertrieb (DE)
- Messeplanung (DE)
- Effektive Zusammenarbeit in virtuellen Teams (DE)

Projektmanagement

- Grundlagen des Projektmanagements (DE)
- PMP (EN)
- PRINCE2® Foundation 2017 (DE)
- TRIZ (DE)

Projekt- & Qualitätsmanagement

- Lean Botschafter (DE)

*Alle angebotenen Videos sind auch in Ihren Corporate Design erhältlich. Neben unseren standardisierten Videocontent, produzieren wir für Sie auch maßgeschneiderte Lernlösungen ganz nach Ihren Bedürfnissen.

Kontaktieren Sie uns unter:
E-Mail: info@walnut-learning.de
Telefon: 0591 - 966 44 200